

MIG Motors – Sales Advisor Used Cars

Jouw uitdagingen als Sales Advisor Used Cars:

Om ons sales team op de site Aalter te komen versterken, zijn we op zoek naar een Sales Advisor Used Cars. In deze rol ben je verantwoordelijk voor de onderhandeling met handelaars enerzijds en de verkoop van tweedehandswagens aan particulieren anderzijds.

Jouw takenpakket bestaat o.a. uit:

- Vertegenwoordigen van het **MyWay** en **Audi Approved** + segment.
- Onderhandelen met en verkopen van tweedehandswagens aan **handelaars**.
- Verwelkomen en begeleiden van **klanten** bij het kiezen van een tweedehandswagen die perfect past bij hun wensen en budget.
- Het opbouwen en onderhouden van **klantenrelaties** om vertrouwen en loyaliteit te creëren.
- **Onderhandelen** over prijzen, financieringsmogelijkheden en aanvullende diensten zoals garanties.
- Zorgdragen voor een aantrekkelijke **presentatie** van de **showroom** en het up-to-date houden van de voorraad.
- In de spotlight plaatsen van de tweedehandswagens, dit zowel **online als offline**.
- Het behalen van **verkoop targets** en bijdragen aan de groei van onze organisatie.
- **Administratieve** en **praktische opvolging** van het volledige verkoopproces behoort eveneens tot jouw taken.
- Je **rapporteert** aan de lokale site manager van Aalter en aan de sales manager van MIG Motors.

Waarmee kan je ons team versterken?

- Je behaalde minimaal een **bachelordiploma** of bent gelijkwaardig door ervaring.
- Je hebt minimaal **5-8 jaar ervaring** in een gelijkaardige rol. Ervaring binnen de sector is zeker een vereiste.
- Je bent **gedreven door sales, commercieel ingesteld** en bovendien gebeteren door de **automobielmicrobe**.
- Je bent **communicatief** sterk. Een gezonde dosis **overtuigingskracht, behulpzaamheid** en een aangenaam klantencontact typeren jouw aanpak.
- Werken op **zaterdag** is geen probleem voor jou.
- Je vindt het leuk om aanwezig te zijn op diverse **events** en bent vlot in het **netwerken**.
- Je werkt **proactief** en bent **resultaatgericht**.
- Je bent een **teamplayer** die waar nodig bijspringt.
- Je bent **integer** en **betrouwbaar**, je stelt het belang van de organisatie voorop en handelt op een correcte en ethische wijze.
- Je neemt **ownership** over jouw takenpakket en kan zelfstandig werken.

- Je spreekt vloeiend **Nederlands**. Andere talen zijn een pluspunt.

Wij bieden jou een full-option job:

- Een **voltijdse** functie (38u/week) en onmiddellijk een **contract** van **onbepaalde duur**.
- Je komt terecht in een **groeierende organisatie** die op vandaag **220 gepassioneerde medewerkers** telt en dit verspreidt over 8 sites.
- Een **afwisselende job** en dat in een uitdagende en snel evoluerende sector!
- Je krijgt de kans om een mooi **opleidingstraject** te volgen om officieel Sales Advisor Used Cars te worden.
- Je kan werken voor de winnaar van de “**Fleet Employer Of The Year 2023**”.
- We ondernemen ook diverse initiatieven rond het **mentaal en fysiek welzijn** van onze medewerkers.
- **Passie, respect** en **creativiteit** zijn onze bedrijfswaarden die we hoog in het vaandel dragen.
- Je kan rekenen op een **aantrekkelijk loonpakket** inclusief: een bedrijfswagen waarmee jij ook onze ambassadeur wordt op de baan, een tankkaart, maaltijdcheques, ecocheques, hospitalisatieverzekering en gezondheidsverzekering.

<http://www.migmotors.be>